

Маленькая Большая Книга

ВСЕ ХОТЯТ

КОМПАС УСПЕХА

ВСЕГДА В ВАШИХ РУКАХ

Я счастлив, приветствовать Вас, дорогой читатель, со страниц этой книги.

Прежде чем перейти к сути, мне очень хотелось выразить безмерную благодарность всем тем людям и обстоятельствам, благодаря которым я смог позволить себе написать эту книгу. Прежде всего, я благодарю своих родителей за то, что я есть, за ту заботу и труды, которые они в меня вложили, и благодаря которым я впоследствии смог написать эту маленькую, но очень «большую» книжку. Хочу поблагодарить свою девушку Наталью. Она год за годом - ежедневно создает уют и тепло в нашем доме, что позволяет мне работать и писать эти строки, не отвлекаясь на домашние дела. Да, я так же благодарен живущим с нами двум маленьким пушистым друзьям: нашим котам - Вильяму и Яше, от одного взгляда на которых я улыбаюсь, радуюсь, заряжаюсь оптимизмом и набираюсь сил. Я благодарен другу Виталию за то, что он первым прочитал эту книгу и выразил свое мнение по поводу нижеизложенного. Я благодарен сестре Алене за то, что она любезно согласилась проверить данный текст на наличие ошибок, так как я не очень силен в грамматике. Вообще, я очень благодарен всем своим близким, друзьям и просто всем тем людям, которые встречались мне по жизни и чему-то учили, иногда сами того не подозревая. Всему что со мной случается в жизни, я благодарен: за любезно предоставленную возможность получить какие то знания; за опыт и за возможность впоследствии передать это Вам через эти строки. Благодарю я и Вас, дорогой читатель, за время, которое Вы позволили себе выделить на прочтение этой книги. В общем, спасибо всем.

СОДЕРЖАНИЕ:

Предисловие.....	4
Что заставляет жить в среднем достатке или бедности, что не дает стать богатым и успешным?.....	6
Деньги что это такое? (задумывались ли вы когда-нибудь над этим).....	10
Деньги, как инструмент.....	11
Забойтесь об овечках.....	12
Что такое актив и пассив?.....	13
Учитесь думать как богатые люди.....	15
Сколько нужно зарабатывать, чтобы быть богатым?.....	18
Испарение или скрытая угроза.....	20
Система ШИРП. Что это? Какие риски она несет?.....	21
Есть ли жизнь вне системы ШИРП?.....	26
Составляющие успеха.....	29
Никогда не рано, никогда не поздно - сейчас самое время.....	34
Наши мысли и слова.....	37
Позитивный настрой и позитивная заикленность.....	40
Никаких случайностей и немного лирики.....	44
Заключение.....	47

ПРЕДИСЛОВИЕ.

Дорогой читатель! Сразу хочу сказать Вам, что я - не писатель и никогда им не был. Эта книга - просто краткое донесение Вам знаний и сложившегося из опыта моего взгляда на некоторые вещи. Просто что-то внутри меня пожелало донести это до Вас. Мне бы не хватило даже всей жизни, чтобы рассказать каждому живущему на Земле о том, о чем я хочу сказать, и поэтому я говорю с Вами через эти строки. Все это мне нужно для того, чтобы иметь возможность заочно помогать людям, найти нужные знания. Я убежден, что тот, кому они нужны, сам найдет эту книгу. Я уверен, абсолютно, что Вы – ищущий и думающий человек, именно, поэтому, в конечном итоге, читаете эти строки.

Цель этой книги - не изложение сложных и запутанных процессов мировой экономики, тонкостей психологии, искусства ведения переговоров и прочих техник, освоение и овладение которыми требует накопление специальных знаний и навыков. Цель этой книги – простым и понятным языком рассказать Вам о том, что успешных и богатых людей делают таковыми не их деньги, не их банковские счета, яхты, виллы и прочие атрибуты видимого успеха и богатства, а способ их взгляда на жизнь, способ мышления. Все тут написано для того, чтобы Вы, дорогой читатель, поняли, чем отличаются богатые, успешные люди от бедных людей и людей среднего класса, и почему богатые богатеют. Я уверен, что эта книга позволит Вам взглянуть на жизнь с другого ракурса глазами успешных и богатых людей и увидеть моменты, которые раньше казались незаметными. Книга, намеренно, написана очень сжато, в основном, для тех, кому лень много читать. Я, например, был именно таким когда-то. Поэтому, все в ней я стремился описать как можно короче и лаконичней, стараясь не перегрузить Вас большим объемом информации, а только дать ознакомительный курс для расширения Вашего мировоззрения, так сказать, предоставил Вам «компас успеха». Компас, как нам с Вами известно, это очень простой прибор, и при всей своей простоте он дает возможность безошибочно определять дорогу к цели. Мне хочется, чтобы эта книга послужила тому, чтоб Вы задумались над изложенной в ней информацией, и чтоб, подобно компасу, эта книга указала Вам путь к успеху. Ведь каждый хочет иметь такой компас и вот он в Ваших руках. В этой маленькой книжке я постарался как можно короче и проще изложить огромный смысл. Читая и постепенно осознавая что в ней написано, Вы переходите на новую ступень и качественно улучшаете свою жизнь, выходите на иной уровень мышления, становитесь на путь к финансовой независимости, осуществляя свои самые сокровенные мечты. Ну да хватит, не буду утомлять Вас долгими предисловиями, начнем сначала.

Что заставляет жить в среднем достатке или бедности? Что не дает стать богатым и успешным?

Полагаю, что, если не каждый, то очень многие в то или иное время задаются этими вопросами. Подобные вопросы родились в моей голове уже с детства. И я во время всей жизни старался искать на них ответы. Долгое время я не мог найти эту разницу между богатыми и бедными, не мог понять, почему одни имеют все - а другие ничего, хотя эти, хорошие люди, много работают, казалось бы, заслуживают достойного дохода. Почему такая несправедливость: думал я? Позже, я понял, что все закономерно. Далее, я изложу эти правила в очень простой форме, чтобы и Вам стало понятно, что все в нашей жизни подчиняется определенным законам, знание которых позволяет нам достигать любых целей. Ну, да все по порядку.

Чтобы Вам, дорогой друг, стало ясно, отчего я стал задумываться над этим, далее расскажу совсем немного о своей жизни.

Родился я во времена развитого социализма, в период, так называемого, застоя. Рос в семье со средним достатком из четырех человек, мама, папа и моя старшая сестра. Родители не были начальниками. Моим родным: дорогим папе и маме, постоянно приходилось трудиться, чтобы обеспечивать достойный уровень жизни нашей семьи. Политика, проводимая в то время в стране, была нацелена на равенство между людьми. Возможно, в то время средний класс, к которому все, вроде, принадлежали, и не отличался сильно друг от друга, но, как я теперь понимаю, равенства не было и тогда. В то время, примерно до тринадцати лет, у меня наблюдалось резко отрицательное отношение к богатым. В их образах мне представлялись злобные и бесчувственные тираны: в виде царей, королей, эксплуатирующие силы простого, трудового народа (видимо, сыграла роль всепроникающего «духа ленинизма» того времени). Возможно, в какие то времена оно так и было, но сейчас, я полагаю, дела обстоят иначе. Но об этом позже. Сейчас я хотел бы вернуться к своей жизни, для того, чтобы Вам, дорогой читатель, стало понятно, почему я стал задумываться над вопросами финансовой независимости и разницей между богатыми людьми и бедным, и средним классом. Так вот, в те непростые для страны и каждой постсоветской семьи в отдельности - 90 годы, мои любимые родители трудились, не покладая рук. Они, как и все люди нашей страны в то время, работали наемными рабочими. Зарабатываемых денег совсем не хватало для комфортного существования четырех человек, их едва хватало на питание, не говоря уже о предметах «роскоши»: таких, например, как новый цветной телевизор, видеомэгафон и прочее. В то время, еще, сестра поступила учиться в институт в другой город, и ей была необходима финансовая поддержка семьи. Чтобы как-то

увеличить свой доход и обеспечить семью продуктами, родители держали подсобное хозяйство, а в летнее время ухаживали за огородом. Мясо, полученное от хозяйства, иногда, удавалось выгодно продать и получить какие-то небольшие деньги, которые можно было потратить на благо семьи. Но, иногда, после продажи оказывалось, что соотношение затраченных на корма средств и полученного дохода, практически сходилось в ноль, однако, силы на выращивание скота были потрачены.... Так: днем они отдавались по восемь-двенадцать часов работе по найму, а после работы им приходилось выезжать на хозяйство. А еще, нужно было заниматься с детьми, помогать делать школьные домашние задания и пр. Иногда им даже не оставалось времени на полноценный отдых. Они всегда старались выглядеть бодро и весело, но физически были совсем измучены. Было больно видеть, как они выматываются каждый день. Будучи в то время еще подростком, я постоянно думал о том, как могу им помочь.

В начале 90-х годов Россия вступила на путь становления рыночной экономики, начало зарождаться предпринимательство. В стране царил экономический хаос. Бывшие государственные предприятия с налаженными некогда каналами поставок и сбыта, банкротились, приватизировались, разворовывались, рушились. Появилась частная собственность. И все кругом переходило в руки предприимчивых людей и бандитов. Наверное, еще никогда в России не было такой возможности для очень быстрого обогащения, как в период начала 90-х. Те счастливики, кто был в «гуще» событий, владел нужной информацией и понимал картину в целом, а это, как правило, руководители бывших государственных предприятий, быстро становились баснословно богатыми людьми в условиях экономического кризиса. Как правило, любой кризис таит в себе еще и дополнительные возможности. Немного отступая от темы, скажу, что в этом плане, наверное, наибольшее понимание есть у китайцев. А иначе, как объяснить, что китайский иероглиф *кризис* состоит из двух частей: первая - это проблема, опасность, а вторая - возможность, шанс. Это напоминает нам о позитивной стороне всякого кризиса. Вот такие вот - умные китайцы.

Ну, вернемся в Россию. Мне было тогда лет тринадцать, и я видел, что некоторые люди, как-то, быстро становятся богатыми, а некоторые работают изо всех сил, но по-прежнему остаются на том же уровне. «Что-то тут не так», думал я, но тогда еще не мог объяснить что именно. Эти вопросы не давали мне покоя с детства. Да нужно заметить, что я всегда был любопытным и непоседливым: в школе у меня было, на взгляд учителей, плохое поведение, возможно, из-за того, что я задавал глупые (как казалось учителям) вопросы. Учился в школе я слабо - на тройки, и не понимал, зачем мне нужна учеба, если мои родители прилежно учились, усердно трудятся и при этом не могут себе

позволить ничего лишнего. Я задавал вопросы: «почему так?», но окружающие меня люди, в том числе и школьные учителя, такие вопросы не любили, может быть, потому, что сами не знали ответов, или ответы им не нравились... Но, максимум, что я получал в ответ - это ответ, типа: «Наворовали! Награбили! Бандиты! Жулики!» и тому подобное. У общественности того времени сложилось мнение, что честный человек должен быть бедным. Да, в то время как и во все нелегкие времена, было чрезвычайно много жуликов и бандитов, но были среди богатых и нормальные, порядочные люди, чтившие законы морали и государства. Одними из таких людей, помогших мне понять разницу, по случаю, оказались родители моего друга детства. На их примере я впервые увидел другую сторону жизни. Мать моего товарища до начала «перестройки»¹ работала в техникуме преподавателем, а его отец имел среднее образование учителя труда, но работал сторожем в парке. В 90-е они открыли свое дело: занялись розничной торговлей через несколько продовольственных ларьков. И, в то время как большинство продолжало усердно трудиться, оставаясь на месте в финансовом плане, они начали накапливать капитал. По сей день организованное ими однажды предприятие приносит им доход.

Наблюдая все это, мне не давали покоя вопросы. Почему же так? Почему одни люди богатеют, а другие нет?

На подобные вопросы многие из людей относящихся к среднему и бедному классу предпочитают давать примерно такие ответы:

- Наворовали денег и открылись.
- У меня нет предпринимательской жилки, а у этих есть.
- Для того чтобы начать свое дело, нужны деньги.
- У тех, кто начал свое дело, есть влиятельные знакомые.
- Они всех обманывают.
- Нужно специально образование, а у меня - его нет.
- Нужен ум и хитрость, а у меня - их не хватает.

И т.п.

Этот список можно продолжать бесконечно. Ради интереса можете провести эксперимент, поспрашивать окружающих. Думаю, Вы будете удивлены, как многочисленны и разнообразны причины для того, чтобы не начинать богатеть и стать успешным.

¹ Перестройка - термин, вошедший в широкое употребление с сер. 80-х гг. 20в. и обозначавший курс на реформирование тоталитарной системы в СССР. Политика перестройки, начатая частью руководства КПСС во главе с М. С. Горбачевым, привела к значительным переменам в жизни страны и мира в целом (гласность, политический плюрализм, окончание "холодной войны" и др.). К кон. 80-х - нач. 90-х гг. в результате противоречивости и непоследовательности в осуществлении перестройки произошло обострение кризиса во всех сферах жизни общества. [Электронный ресурс] URL: <http://tolsklover.ru/p4829.html>.

Но более всего, интересно, что все, что люди думают о себе - верно. Все, именно так и есть, и будет до тех пор, пока они так будут считать. Лень, трусость, боязнь всего нового, недостаток образования и все остальные, якобы мешающие причины, являются следствием банального отсутствия веры в собственные силы, веры в себя, веры или полное отсутствие мечты и цели, к которой пойдешь, несмотря ни на что. Именно к таким выводам, я пришел сегодня, наблюдая и анализируя поведение окружающих меня людей и пропуская эту информацию сквозь призму собственного жизненного опыта. Все это, теперь, для меня выглядит очень ясным и понятным, но, будучи ребенком, я не мог объяснить все по деталям, а только подмечал разницу между одними и другими.

Не знаю почему, но даже в подростковом возрасте мне не хотелось верить в истинность приведенных выше причин. Видимо поэтому, я никогда не переставал искать ответы на интересующие меня вопросы. Почему одни люди могут - а другие нет? Для того чтобы попытаться это понять и найти секрет успешных и богатых людей, я искал и изучал истории великих людей, истории становления больших компаний. Но единственное, что удавалось выяснить из всех прочитанных книг и историй, так это то, что никакого секрета нет! Да его просто нет! Ну, уж, точно, его нет во внешних причинах. Накапливая знания и, затем, подкрепляя их собственным опытом, я постепенно понял, что все зависит от Вас самих! Да, Секрет успеха в Вас! Именно в Вас и нигде больше! В Вашем мышлении и отношении к окружающим вещам и миру в целом. Вы можете позволить себе сделать и иметь все то, что можете себе позволить! Звучит странно, но это так.

Для наглядности очень простой пример:

Если Вы лежите на диване, смотрите телевизор, и вдруг захотите есть (а для этого, предположим, Вам нужно сходить в магазин и купить еды). Что Вы будете делать? «Конечно, это просто, - скажите Вы, - Я пойду в магазин и куплю еды». Да, все верно, и по-простому - это так. Но, прежде, Вам нужно будет встать с дивана, выключить телевизор, пойти одеться, открыть, закрыть дверь и проделать все прочие необходимые действия до того момента, пока Вы не купите еды в магазине. Да это все только в том случае, если Вы позволите себе все это.

А ведь скептик найдет массу вещей мешающих выполнить такое простое действие, как поход в магазин и будет погибать с голода. На помощь приходит арсенал «мощнейших» причин: можно придумать, что Вам лень; можно придумать, что на улице Вас подстерегает масса опасностей, например, может произойти нападение хулиганов и, поэтому, лучше остаться дома; Вы, также, можете попасть под машину, переходя улицу, или поскользнуться на банановой кожуре и т.п. - так что лучше лежите на диване.

Размышляя так, Вы просто не позволите себе совершить поход в магазин, несмотря на опасность голодания.

Разумеется, все это шуточный и сильно упрощенный пример, но, именно, так и обстоят дела у большинства людей в жизни на самом деле. Люди продолжают «голодать» и бояться встать с «дивана», хотя, большинство опасений надуманы и, вероятно, никогда не случатся, в то время, как угроза «голода» реальна и существует сейчас. Поэтому, Вы сами позволяете или не позволяете себе решить эту задачу. Вы и только Вы определяете: иметь еду или нет.

Как известно, дорогу осилит идущий. Такой подход применим к любому вопросу в жизни. Нужно просто видеть цель и искать пути ее реализации. Вера в свои силы и делает Вас сильным. Нужно всегда помнить, что силы, дремлющие в каждом человеке, гораздо мощнее любых преград, которые могут встать на Вашем пути. Так что, самая важная Ваша задача - разрешить себе иметь. А это уже огромная работа над собой, над расширением границ своих возможностей. Поскольку, это далеко не сиюминутный процесс, и имеющаяся на сегодняшний день информация о способах расширения границ Вашей реальности и Ваших возможностей, вряд ли уместится в рамки одной книги, по данному вопросу написано очень много замечательных книг. Чтение любых из них пойдет на пользу, а от себя могу лишь добавить, что для меня было очень полезным изучение биографий великих людей, и истории становления компаний. А так, как сейчас практически всем доступен интернет, то можно принять участие в многочисленных мастер классах, тренингах и вебинарах² на эту тему. Еще раз отмечу, что изменение Вашего мышления, расширение границ Ваших возможностей, границ Вашей реальности, т.е. того, что Вы представляете реальным - это есть самая большая работа и самый важный момент на пути к Вашему успеху и финансовой свободе.

Для лучшего понимания вышеизложенного, далее, я постарался показать, как думают богатые люди, какой тип мышления необходимо в себе воспитать, чтобы иметь возможность постоянно богатеть.

² Онлайн-семинар (веб-конференция, вебинар, англ. webinar) — разновидность веб-конференции, проведение онлайн-встреч или презентаций через Интернет в режиме реального времени. [Электронный ресурс] URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki/онлайн-семинар>.

Деньги – что это такое? Задумывались ли Вы когда-нибудь над этим?

Для каждого это слово несет свое значение. Для кого-то: это ассоциируется с заработной платой, т.е. деньги - это зарплата; для кого-то: деньги - это полученная прибыль; для кого-то: деньги - это возможность поесть и не умереть от голода и т.д. Но что бы вы про них не думали и с чем бы они для вас не ассоциировались, на самом деле, деньги – это, всего лишь, инструмент, как молоток и гвозди, как долото и стамеска, ножницы и дырокол и т.п. При помощи такого инструмента, как деньги, можно построить дом, который так хочется, купить машину, одежду, снять фильм, вообще, осуществить практически любое свое желание.

Деньги, как инструмент.

Мы поняли, что деньги - это отличный инструмент для строительства собственной жизни. Но не нужно думать, что деньги - это все, что нужно для счастливой жизни, не нужно ставить их во главу стола. Ведь, как нам с Вами известно, за деньги можно купить книгу - но не знания, лекарство – но не здоровье, купить любовницу - но не любовь, нанять помощника – но не обрести друга. Никакие деньги не заменят Вам любовь близких, заботу друзей и другие незыблемые ценности - здоровье, семью и т.п. Они, несомненно, ценны, но, как любой другой инструмент, их создал человек, а не наоборот. Т.е., если у Вас сломался молоток, Вы же не впадете в отчаянье, Вы пойдете и добудете новый. Не важно где: в магазине, на рынке, либо у соседа, ну или сделаете его из подручных средств (например, для забивки гвоздей можно использовать камень и т.п.) Так, например, первобытные люди, когда научились мастерить копья для добычи мяса, не отчаивались, если у них ломалось копьё, они делали новое и снова шли на охоту. Данный пример приведен для того, чтобы иллюстрировать, тот факт, что деньги - ресурс возобновляемый, не иссекаемый, создаваемый самим человеком. Важный фактор тут: лишь умение изготавливать копьё и, как любое другое ремесло, это умение можно освоить. Так что учитесь делать копья! Ресурсом же к созданию «копий» служит лишь Ваша фантазия, Ваше воображение, но, а оно, как известно, безгранично.

Заботьтесь об овечках.

Прочитав это, Вам может подуматься, что деньги и вовсе не нужно ценить, ведь их можно создавать вновь и вновь. Да создавать можно, но это не значит, что нужно ломать уже созданное, что не нужно беречь то, что есть. Если не рушить и бережно относиться к уже имеющемуся, то и вновь созданное будет идти на расширение Ваших возможностей, а не на воссоздание утраченного. Если будешь делать и тут же ломать, так можно все время топтаться на месте. Для наглядности, представьте Себя: в форме владельца стада, а Ваши деньги: в форме добродушных «овечек-помощников». Почему овечек? Потому что они словно стадо овечек идут туда, куда Вы их направляете. Почему помощники? Потому что деньги должны служить Вам и всячески помогать в достижении Ваших целей и исполнении даже самых сокровенных желаний. Если любить овечек, ухаживать за ними, кормить и чесать, вообще, всячески выражать заботу, то они будут размножаться и приносить потомство, стадо будет разрастаться и увеличиваться. А поскольку, это - Ваши «овечки-помощники», то чем их больше тем, больше они будут Вам помогать и выполнять Ваши поручения, вообще, служить на Ваше благо и улучшение Вашей жизни. Вам же, в свою очередь, нужно будет оберегать это стадо от опасности из внешнего мира: диких зверей, волков, лисиц, орлов, бродячих собак и других охотников до «помогающей» баранины. Напротив, если же не беречь стадо, не ухаживать и не кормить, то стадо начнет уменьшаться и, в конце концов, у Вас не останется овец. Отсюда мораль - к «овечкам-помощникам», т.е. к деньгам нужно относиться с любовью, уважением и заботой. Тогда и они ответят Вам тем же. Причем, первыми заботу должны начать проявлять Вы, чтобы овечки увидели, что в Вашем стаде хорошо и начали размножаться.

Если перенестись в повседневность, то заботой о стаде является - создание активов, а дикими зверями верующими помогающих овец - Ваши пассивы.

Что такое актив и пассив?

Актив - это то, что кладет деньги в Ваш карман! Активом можете быть Вы сами, а можете наделить этим качеством что-то или кого-то еще - решать Вам. Чтобы было понятно, о чем я говорю, и Вы имели возможность оценить тот или иной вид актива, ниже привожу пример, как можно описать эти два вида актива и в чем между ними разница:

1. Актив - Вы. Этот вид актива означает, что Вы работаете *за* или *на* деньги. В этом случае актив - это Вы сами. Почему на деньги? Потому что в этом случае деньги являются Вашим хозяином, ставятся важнее, чем Ваше жизненное время. Вы расходуете самый важный ресурс своей жизни - Ваше время, а получаете взамен деньги.

Примеры:

- Работа по найму: за минусом уплаченных налогов кладет деньги в Ваш карман. Насколько привлекателен данный актив - судите сами, ведь работа заставляет Вас отдавать свое время, за ограниченную заработную плату, а значит, Вам некогда будет присматривать за своими овечками и их растащат, пока Вы заняты на работе.

- Собственное дело. Если Вы являетесь специалистом в какой-то области (юрист, бухгалтер, часовщик и т.п.), то можете открыть свое дело и продавать свои услуги за деньги. Конечно, этот вариант более привлекателен, так как позволяет Вам в большей степени планировать и распоряжаться своим временем, но в сутках, по-прежнему, двадцать четыре часа и больше, чем сможет сделать один (пусть даже и самый знающий в своем деле человек), Вы сделать не сможете, а значит Ваш доход, хоть и может быть больше, чем в случае с работой по найму, но все же, он ограничен.

2. Актив Ваш – это то, что кладет деньги в Ваш карман двадцать четыре часа в сутки, независимо от того, работаете Вы или нет. Такой вид дохода называется пассивным доходом. Требуется всего один раз поработать над созданием такого актива, дальше, не требуется Вашей ежедневной деятельности, а ранее заработанные деньги или созданная бизнес система сами будут работать на Вас. В этом случае, Вы являетесь полноправным хозяином денег. Очень богатые люди обладают этим активом либо сразу двумя видами, однако, актив №1, т.е. себя и свое жизненное время они тратят на создание актива №2. А такие активы продолжают работать и служить источником дохода даже после смерти их владельца. Они являются прекрасным средством создания, накопления, сохранения капитала и передачи его наследникам.

Существует огромная разница между методами, которыми была заработана одна и та же сумма, т.е. был ли это доход от актива №1 или же № 2. И суммы тут не важны,

разница в одном и том же заработанном рубле столь же грандиозна, сколь и разница между одним и тем же заработанном миллионе. И различие тут не в сумме, а в способе заработка. Важен лишь метод. Был ли источник дохода пассивным или Вам пришлось трудиться за эти деньги. Имея пассивный источник дохода, Вы можете высвободить время для того, чтобы создать еще источник пассивного дохода и еще и еще. Сколько вам будет угодно! И это довольно увлекательное занятие. Люди, понимающие разницу между двумя способами дохода, владеют большей частью всего мирового капитала, в то время как остальные, довольствуются остатками. В среднем, статистика – примерно, 10/90-90/10, т. е., богатые - 10 % людей владеют 90 % капитала; бедные - наоборот, оставшимися 10%. Интересно, правда?!

Примеры:

- Собственный бизнес. Хорошо отлаженная бизнес система, не требующая Вашего ежедневного вмешательства. Когда Вы покупаете время других людей, а они выполняют необходимую Вам работу.

- Владение недвижимостью с целью получение дохода от сдачи внаем недвижимого имущества. Получение дохода от обладания авторскими и другими эксклюзивными правами, инвестирование в различные фонды, ценные бумаги, интернет сайты и т.п.

Все приведенное в этом примере дает большую свободу в управлении собственным временем и при желании позволяет создавать подобные активы бесконечно.

Пассив – это то, что вынимает деньги из Вашего кармана.

Примеры: приобретение предметов комфорта и роскоши, автомобилей, квартир, домов, уплата налогов, и т.п.

Учитесь думать как богатые люди.

Прочитав данные строки, можно решить, что работа по найму или собственное дело не нужно вовсе и побежать уволиться или отказаться от своего дела, такой подход можно назвать революционным, т.е. сразу кардинально меняющим Вашу жизнь, помещая Вас в экстремальные экономические условия. В некоторых случаях этот подход незаменим, так например, для того, чтобы научить птенца летать, орлы выталкивают их из гнезда. Но, понятно, что этот метод опасен.

Лично я - сторонник использования, так называемого эволюционного подхода, т.е. постепенного перехода на иной жизненный уровень и методы получения дохода. С постепенным поэтапным осознанием и осмыслением того, что делаешь. Увольняться с работы лучше, если у Вас уже есть некий пассивный доход для высвобождения личного времени на создание следующих активов. Конечно, тут все сугубо индивидуально и решение о выборе подхода остается за Вами.

Очень важно, чтобы Ваш денежный поток всегда был положительным, Ваши активы всегда превосходили пассивы. Денежный поток – это разность между количеством поступивших в Ваш карман денег из всех источников, имеющихся у Вас доходов, т.е. из всех Ваших активов и суммы всех Ваших текущих расходов.

Пример положительного денежного потока:

Сумма Ваших доходов за месяц составила 1500 долларов. Сумма всех Ваших расходов в этом месяце составила 1000 долларов. Следовательно, Ваш денежный поток 1500-1000 составил - 500 долларов. И это хорошо!

Пример отрицательного денежного потока:

Сумма Ваших доходов за месяц составила 1500 долларов. Сумма всех Ваших расходов составила 1600 долларов. Следовательно, Ваш денежный поток 1500-1600 составил - 100 долларов. И это не хорошо!

Вывод:

Положительным денежным потоком является ситуация, когда разница между доходами и расходами больше нуля, и это значит, что все эти средства можно потратить на создание или приобретение активов, чем в дальнейшем еще больше увеличить сумму доходов.

Отрицательным денежным потоком является ситуация, когда разница между доходами и расходами ниже нуля, и это означает, что нужно что-то срочно изменить в структуре доходов и расходов, чтобы выйти как минимум на ноль, а иначе это банкротство.

Нулевым денежным потоком является ситуация, если разница между доходами и расходами равна нулю – это тревожное состояние, которое также требует коррекции

структуры доходов и расходов для выхода на плюсовые показатели доходности.

И сейчас для вас есть одна отличная новость!

Активы - это то, что можно создавать бесконечно!

Для наглядности можно представить, что один и тот же объект может являться и «активом» и «пассивом», в зависимости как с ним обращаться. Например, если Вы приобрели квартиру или дом и там живете, платите при этом коммунальные платежи, несете прочие расходы, связанные с текущим косметическим ремонтом, либо реконструкцией, то это однозначно – пассив, так как ежемесячно Вы несете только расходы на его содержание. Как долго Вы сможете владеть таким имуществом? Ровно столько, сколько Ваше финансовое положение будет позволять это делать, т.к., если доход из других источников перестанет поступать, то Вам придется продать эту квартиру, ведь так не будет возможности оплачивать расходы, сопряженные с владением этим имущественным объектом.

Если же Вы приобрели квартиру и сдаете ее в аренду с целью получения дохода, то это будет являться активом, при условии, что после всего вычета расходов, связанных с содержанием и использованием данной квартиры, у Вас на руках еще остается, хотя бы, рубль. А это значит, что таких объектов Вы можете содержать сколько угодно число и каждый будет добавлять в Ваш карман рубль. Количество рублей, оставшихся после вычета расходов, зависит от Вашего умения обращаться с объектом. Хорошая новость в том, что, как и любому другому навыку, умению делать деньги можно и нужно научиться. В настоящее время информации и инструментов для превращения идей в деньги более чем достаточно. Все зависит от силы Вашего желания и это важно четко для себя осознать! Аналогично приведенного примера с квартирой, активом или пассивом может быть любой объект. Отвертка, если ей ремонтируют аппаратуру или мебель и это позволяет класть деньги в карман - тоже актив. Автомобиль, если он используется для грузовых или пассажирских перевозок и на этом зарабатывает больше, чем требует расходов - тоже актив.... Можно проанализировать любой объект, любой вид деятельности на соответствие критериям актив или пассив. Рекомендую, делать это постоянно. Со временем это происходит автоматически. Вы начинаете видеть активы там, где их не заметят менее искушенные. Это отличительная особенность успешных и богатых людей.

У Вас, конечно, может возникнуть вопрос: как же быть с пассивами? Неужели нужно отказаться от всех удобств, роскошных квартир, дорогих машин, предметов быта, развлечений и прочих вещей, которые должны окружать нас и чье предназначение делать

нашу жизнь более легкой, приятной, радостной? Неужели всего этого не будет в жизни? Тогда какой смысл в этих активах?

Ответ на этот вопрос будет таким:

- Было бы, конечно, глупо отказываться от всего этого. Нет, ни в коем случае, не следует от этого уходить и даже, напротив, нужно к этому стремиться! С единственным простым условием - возьмите себе за правило, дорогой читатель, что до приобретения какого-то пассива, Вы должны создать актив который будет его оплачивать. Никогда не оплачивайте пассивы с заработанных собственным трудом денег, т.е. например, не тратьте деньги, полученные в виде заработной платы на приобретение пассивов. Необходимо на эти деньги приобретать, либо создавать актив № 2, для того, чтобы эти активы смогли оплачивать все Ваши пассивы. Только таким образом, Вы сможете окружить себя пассивным доходом и отказаться от вынужденной необходимости работать самому.

Сколько нужно зарабатывать, чтобы быть богатым?

Может, Вы сейчас будете удивлены, но, по большому счету, не важно, сколько Вы зарабатываете. Богатство - это образ мышления, которое позволяет Вам не только создавать источники дохода, но и, что более важно, дает понимание того: сколько из заработанного Вы можете сохранить и оставить себе. Для того, чтобы помочь понять это, давайте, представим Ваши доходы - в форме воды в бочке, а Ваши расходы - в форме дырок в этой бочке. Активы - это краны, которые будут доливать в эту бочку воды, а пассивы - будут гвоздиками, которые вбиваются в бочку и обеспечивают течь. И чем больше Вы позволяете себе вогнать в бочку гвоздиков, тем больше воды нужно закачивать, чтобы бочка не опустела. Если Вы работаете по найму или имеете собственное дело, где так же трудитесь самостоятельно и Ваш доход ограничен заработной платой или Вашими физическими возможностями, то можете представить себя в качестве лишь одного крана, который дает ограниченное количество воды. Соответственно, в этом случае необходимо жестко ограничивать количество вбиваемых гвоздиков, чтобы контролировать размеры течи, а иначе Ваша бочка опустеет и Вы - банкрот. А ведь этого никто не хочет.

Если же Вы желаете видеть бочку наполненной, то, соответственно, прежде чем забивать гвоздик, нужно добавить краник, обеспечивающий большее поступление воды. Хорошая новость в том, что можно добиться такого количества кранов, что даже если Вы изрешетите бочку, вода будет все равно литься через край, а это тоже вопрос утекания денег, он тоже очень серьезный, но все-таки уже более приятный, чем первый. Вам, всего лишь, необходимо будет подыскать более просторную емкость и расширить границы своих возможностей. Нужно просто всегда придерживаться простого правила: «прежде чем вбить гвоздь - подведи кран!». Всякий раз, при совершении какой-либо покупки, Вы должны четко представлять, что это будет: кран или гвоздь в Вашей бочке. Если это гвоздь, то хватает ли у вас кранов? Это все, что нужно знать и помнить.

Одним из лучших примеров подведения множества кранов к своей бочке, ну или в этом случае даже цистерны, является банковская система. За счет развитой системы кредитования, широкого спектра оказываемых услуг в финансовой сфере и умелого обращения с депозитными вкладами своих клиентов банки создают себе просто грандиознейшие финансовые потоки, эдакий, «капиталопровод», обеспечивающий слив из множества «бочек» юридических и физических лиц. Этот пример приведен, исключительно, для иллюстрации картины подведения кранов, а не для призыва отказаться от банковских услуг, если кому-то так показалось. При определенных условиях банки и Вам помогают подвести свои краны. Например, за счет банковских

кредитов, Вы можете не только пополнять активы банка, но и создавать свои. Это называется хорошим долгом. Нужно сказать, что возможны такие ситуации, при которых, чем больше кредитов Вы берете, тем быстрее становитесь богаче. Богатые люди знают это, и поэтому понимают, что дело вовсе не в деньгах. Просто тут, как и в любом деле, необходим разумный подход. Я очень ценю кредит как определенный финансовый инструмент, который не раз помогал мне подводить краны к своей бочке. Информация о том, как это делать в нюансах не является темой данной книги, кроме того, она имеется в свободном доступе и в достаточном количестве на просторах интернета. Может быть, позже я напишу и об этом. Сейчас моя цель - просто дать Вам понимание того, как мыслят успешные и богатые люди и что практически любой финансовый инструмент можно превратить в актив.

Ниже я опишу еще одну интересную вещь, которая может быть не всем заметна. Я назвал ее «испарение».

Испарение – или скрытая угроза.

Сами деньги не очень подходят для сохранения в своем первоначальном виде, т.е. в виде денег. Что это значит? Это значит, что если Вы будете копить их в чулке, под кроватью, ну, или в сейфе, то вода, все равно, будет уходить из бочки, потому что, помимо видимых угроз в виде дырок от гвоздей – «пассивов», Вашу бочку будет так же преследовать такая скрытая потеря, как незаметное, на первый взгляд, постоянное испарение воды или обесценивание денег в результате инфляции. Так, например, в 2012 г. курс инфляции составил 6,7 - 6,8 % (цифры взяты для наглядности и не претендуют на абсолютную точность, но приблизительно так), т.е. цены на товары выросли примерно на этот процент. Отсюда следует, что, если бы Вы весь этот год держали деньги в мешке, то смогли бы приобрести на ту же сумму товаров меньше на 6,7% процента, чем в начале года, а значит, незаметно для себя, потеряли бы эквивалентную сумму в деньгах. Можно, конечно, положить деньги на банковский вклад, ведь предлагаемые в настоящее время банками начисляемые проценты, могут обеспечить сохранность денег, примерно, на том же уровне или с небольшими потерями, т.е. их не коснется инфляция. Но в случае возникновения нестабильности и кризиса в экономической ситуации в стране и в мире - это не лучший вариант обращения со своими деньгами. Ведь банки вряд ли возместят Вам убытки, возникшие в результате экономического кризиса. Можно вспомнить, как в России у миллионов людей их многолетние накопления превратились в жалкие гроши за короткое время. Причем, в такое время Вам маловероятно удастся купить на скопленные деньги, например, квартиру или удачно конвертировать их в другие имущественные объекты для сохранения капитала, потому что ценность самих денег в такие периоды весьма сомнительна, ведь общественность понимает, что они постоянно теряют свою стоимость, в то время как цены на товары растут. Да уж ситуация... Как же этого избежать, как не допустить подобного развития событий?

Для этого нужно научиться мыслить как богатые люди. Богатые люди знают и помнят о низкой ценности бумажных денег. Они не работают за деньги, а работают только за активы, которые служат постоянным генератором положительного денежного потока.

Система ШИРП что это? Какие риски она несет?

Как показывает жизнь, большинство людей проживают свою жизнь как по заранее написанному кем-то сценарию. В среднестатистической семье это, примерно, следующая цепочка: Школа, Институт, Работа, Пенсия. Для удобства, давайте, назовем это одним словом - ШИРП. Всю жизнь, с раннего детства, человека ставят в какие то рамки, навязывая, примерно, следующий образ мышления (пример приведен в очень упрощенной форме для лучшего понимания). Будешь **хорошо учиться в школе** - сможешь после ее окончания продолжить обучение в высшем учебном заведении. Далее, окончив **ВУЗ**, найдешь **хорошо оплачиваемую работу** и обеспечишь себе **стабильный доход**. А там и пенсия недалеко. Все это настолько плотно вбивается человеку с детства в голову, что он даже и не помышляет о чем-либо другом. А если, когда и свернет с дороги, в попытке пойти нестандартным путем, заняться делом, которое ему по душе, то не дай бог ему ошибиться. Тут уж все будут рады указать ему на его «ошибки». И не забудут упомянуть: «Мы же, мол, говорили, как нужно было», - и опять эта схема ШИРП. Поневоле, можно задуматься: а вдруг они правы...? Очень немногим удается пробиться сквозь такую заслонку закладываемую в наши головы с малых лет.

Давайте, вместе кратко рассмотрим и крепко задумаемся, что же все-таки на самом деле «дает» нам система ШИРП.

Ш) Школа - это очень хорошо. Школа - это живое общение. Школа учит нас читать и писать, в школе мы получаем какую-то информацию о мире, об общепризнанных законах точных наук, изучаем литературу, истории развития государств и т.п. Все это - супер! Но при всей пользе полученных в школе знаний, учат ли в общеобразовательных школах мечтать?! Я убежден, что это - одно из важнейших качеств, для достижения успеха в жизни. Только мечтатели способны созидать что-то новое. Знания без мечты подобны записям на дискете или флешке, ну или в запылившейся книге. А может ли книга или другой носитель информации создавать что-то в этом мире? Могут ли они мыслить и принимать решения? Ответ очевиден. Вот и человек без мечты похож на робота с записанной кем-то на него программой, которой он безукоризненно следует.

Вывод - школа дает нам массу, весьма нужных, знаний, но то, что, действительно, жизненно необходимо, то без чего немыслима успешная и счастливая жизнь, она почему-то упускает.

И) Институт – тут, все то же самое, но уже на более высоком уровне. И, слава богу, если к этому времени молодые люди понимают: о чем они мечтают, в чем их призвание и осознанно черпают знания у умных профессоров в области, которая их

интересует и которой они рады посвятить всю жизнь. Но, а что, если это просто студенты, которые изучают данный материал, лишь для того, чтобы получить хорошие оценки, потом устроиться на «хорошую» работу? Я встречал и продолжаю встречать в своей жизни множество таких людей. Некоторые из них обладают огромными запасами академических знаний, но зачем эти знания им нужны, они и сами не знают. У них была программа получить диплом для дальнейшего трудоустройства, и они ее с успехом выполнили. Не напоминает ли нам опять это поведение роботов, выполняющих какую то программу?

Вывод – ВУЗ, как и школа, дает много знаний и уже уровнем выше. Выпускает для работодателей готовых специалистов, что очень хорошо для работодателя. Но это ли все что нужно человеку? ВУЗы готовят наемных рабочих, но, как и школа, не учат людей мечтать. Нет там таких предметов.

Р) Работа - это та финишная прямая забега, к которой, пройдя школу и институт, стремится большинство людей, в надежде обрести заслуженную, как кажется, стабильность в жизни. Особенно, если это, так называемая, «хорошая», т.е. высокооплачиваемая работа. Мне хотелось бы, чтобы Вы задумались над такой вещью, как стабильность работы по найму. Нанимаясь к кому-то на работу, Вы предоставляете работодателю право решать, каким будет Ваш завтрашний день, будете ли Вы еще трудиться на них, а также распоряжаться Вашим временем и планировать Ваши доходы. Вы вверяете рычаги управления своей жизнью другим людям.

Почему работодатель решает, будете Вы завтра работать или нет, планирует Ваши доходы, и решает каким будет Ваш завтрашний день? А кому же еще это делать, как не работодателю, если Вы работаете на него. Именно, он начисляет Вам заработную плату за потраченное Вами на него время и усилия. Именно, он определяет, каким будет Ваш доход, он устанавливает допустимый для него потолок. И если тут Вы не сойдетесь во мнениях, то придется искать другую работу, ту, на которой готовы заплатить больше за Ваше время. Ваша стоимость на рынке труда, конечно же, может повышаться в соответствии с Вашей квалификацией. Но, тем не менее, у нее, как уже сказано выше, есть потолок, и его установит Вам работодатель. А многие любят говорить, что «нет незаменимых людей». Завтра работодатель может уже не нуждаться в Ваших услугах, а, следовательно, Ваши с ним взаимоотношения закончатся. Причин тому может быть множество.

Вот, например, некоторые из них:

Организация, в которой Вы работаете, оптимизировала процессы, в которых были задействованы функции Вашей должности. Как результат - сокращение штата и Вашей

должности. Конечно, Вам, может быть, предложат выходное пособие и все причитающиеся в этих случаях «регалии», но факт остается фактом: Вы можете остаться за бортом тогда, когда возможно этого не планировали. А, как правило, для человека, который не имеет источников дохода кроме работы по найму - это всегда не к стати. Пассивы, сосущие Ваш личный бюджет, не оставляют таким людям шансов для передышки. Нужно срочно искать новую работу. Но не всегда удается быстро найти лучший вариант, а после сорока лет уже очень не просто найти подходящую работу, и, иной раз, людям приходится соглашаться на труд гораздо ниже уровня их квалификации, как по функционалу, так и по уровню дохода. И тут можно так же заметить, что сокращение - это еще не худший из возможных вариантов развития событий в случае незапланированного окончания трудового контракта, если Вы работаете по найму.

У Вас могут не сложиться отношения с коллегами или начальством. Мне лично известны случаи, когда, благодаря тому, что начальнику по какой-то, только ему понятной, причине не нравятся те или иные качества сотрудника, и, упоминая слова качества сотрудника, я имею в виду не недочеты в работе, так как они случаются у всех. Сюда можно отнести личную неприязнь, дискриминацию по возрастному, половому, религиозному, семейному признакам, несовпадение взглядов на те или иные вещи в жизни и прочее и тому подобное. Это не обязательно должен быть ярко выраженный конфликт, гораздо хуже для подчиненного, когда давка протекает завуалировано и, на первый взгляд, незаметно для окружающих. Каждый день, проведенный на работе, превращается в этом случае для подчиненного в сплошное мучение. Возможно, начальник «мучается» тоже, но он тут, явно, прибывает в более выигрышном положении. Полагаю, что каждому когда-либо становилось известно о подобных случаях на работе. Некоторые из таких ситуаций могут закончиться весьма печально и трагично. Работая по найму, человек никогда не может быть уверен, что ему не случится столкнуться с этим лично. Вероятность всегда существует.

Не хочу дальше углубляться в возможные варианты причин, по которым могут испортиться и прекратиться Ваши трудовые отношения даже с самым «надежным» работодателем. Кроме вышеперечисленных причин, могут быть и такие «банальные», как «освободи место, пришел внук из армии». И, это я еще не затрагиваю сейчас такие серьезные темы, как нарушение трудового законодательства, потеря трудоспособности, в том числе, и по причине работодателя и другие еще более серьезные. Уверен, что Вы и сами, если задумаетесь и оглядитесь по сторонам, сможете привести массу подходящих примеров.

Решайте сами: можно ли сказать, что работа по найму обеспечивает финансовую стабильность и защищенность? Мне, например, уже даже все вышеперечисленное не кажется признаками стабильности.

Почему работодатель распоряжается вашим временем? Это очевидно. За оговоренную заработную плату Вы продаете часы Вашей жизни вместе с имеющимися знаниями и накопленными навыками. Давайте, прикинем вместе. Средний рабочий день – это восемь часов. Двести пятьдесят рабочих дней в году или две тысячи часов в году. С этим все ясно. А теперь, давайте, определимся с одной очень важной вещью для того, чтобы правильно понять всю глубину и осознать смысл всего того, что будет написано ниже. Нам с Вами необходимо сойтись во мнении, что время Вашей жизни - это невозобновляемый ресурс, это то, что Вы никогда не сможете купить ни за какие деньги! Если Вы считаете, что это утверждение верно, то идем дальше... Так вот, это время - все те часы своей жизни, которые проводите на наемной работе, Вы отдаете за зарплату, пускай даже, и очень хорошую. Если раньше Вы не думали об этом, то задумайтесь, пожалуйста, прямо сейчас: можно ли продавать то, что бесценно за жалкую плату? Какая плата соизмерима с тем, что бесценно? Если обмен Вам кажется равнозначным, и все это по душе, то ок, супер, Вы на верном пути и скорей всего работа, которой Вы занимаетесь и есть Ваше призвание, мечта и дело всей Вашей жизни. Может быть и так. Но если после того, как Вы задумались, что-то в Вас все же беспокоит, что-то внутри противиться этому, то, скорее всего, Ваша работа не очень Вам подходит... Поразмышляйте: а что, если Вы могли бы потратить эти часы на своих близких, заняться тем, что сделало бы Вас и мир лучше, привнесло бы в Вашу и окружающих жизнь какие-то дополнительные блага, помогло бы Вам найти свое призвание? Думая об этом, помните, что, в конце концов, только Вам решать, как тратить свое время...

II) Пенсия – это то, к чему стремится абсолютное большинство людей. Это те лавры, та награда, к которой большинство людей идет всю свою трудовую деятельность, полагая, что это достойное вознаграждение, к которому стоит стремиться. В идеале - это прекрасное время, когда государство берет заботу о человеке в свои руки. Под заботой понимается система социальных льгот пенсионерам, имеющаяся на вооружении у государства и ежемесячное денежное довольствие. Человеку не нужно больше ходить на работу. Все свое время он предоставлен только самому себе. Это то время, когда можно заняться тем, чем по-настоящему хочется, будь это путешествия или любые другие занятия. Казалось бы, что может быть лучше?! Да все, вроде бы, весьма подходит для достойной встречи старости. Все это отлично, но это только теория.... Будет ли это

заслуженное «пенсионное» время так же безмятежно прекрасно на практике? Большой вопрос... Существуют моменты, которые вам вряд ли кто-то сможет гарантировать.

Если даже Вам обещают внушительные размеры пенсионных выплат, не вдаваясь в разные подробности, типа, возможных проблем со здоровьем, мешающих наслаждаться привилегиями пенсионного возраста, а они весьма вероятны, в преклонном возрасте, особенно, если человек трудился на «износ», подумайте вот о чем: кто сможет дать гарантию, что экономические условия в государстве, в котором Вы собираетесь получать пенсию, не изменятся таким образом, что оно не сможет выполнить данных гражданам обязательств в полном объеме? Вроде бы, простой вопрос, но ответ на него очень важен! На кон поставлено многое, все то, ради чего Вы трудились всю Вашу жизнь! Пойдете ли Вы на работу, на которой Вам не гарантируют в конце месяца зарплату? А ведь это всего месяц Вашей жизни и Вашего труда.... Тут же - все годы Вашего труда и Вашей жизни. Готовы ли Вы взять на себя эти риски? Лично для меня, это колоссальный риск для подобного рода обещания. Решать, опять же, Вам.

Подводя итоги, мы видим, что система **ШИРП** не так безупречна, как большинство привыкло думать. Теперь мы понимаем, что **ШИРП** абсолютно не гарантирует счастливого финала. Зная это, постарайтесь ответить для себя на следующие вопросы: подумайте, следуя правилам этой системы, сможете ли Вы прожить свою жизнь так, как по-настоящему хотите? Если да, то это замечательно. Вы на верном пути и вряд ли Вам нужно что-то менять. Но, если нет, то не будет ли Ваша жизнь от этого менее счастливой, чем это возможно? Согласны Вы на такое? Самое главное, подумайте вот о чем: заинтересована ли эта система, готовящая наемных работников, обучать и давать людям понимание того, что знают и понимают все успешные, финансово независимые люди? Это очень серьезные вопросы и ответы на них определяют многое.

Есть ли жизнь вне системы ШИРП?

Да, конечно же, такая жизнь существует. Богатые и успешные люди знают об этом. Они, как никто другой, понимают, что в этой жизни по-настоящему важны не школьные аттестаты, не вузовские дипломы, не стаж и записи в трудовой книжке, и даже не пенсионное удостоверение. Они знают, что в этой жизни в экономическом плане очень важны Ваши активы. Богатство и успех это не внешний пафос. В первую очередь, это состояние души. Даже активы сами по себе ничего не значат, если внутри Вы пусты и у Вас нет мечты. Если у успешного богатого человека забрать все, он вновь создаст успех вокруг себя и вновь обретет былое богатство. Многие из успешных людей не раз становились банкротами, но, оступившись и упав, они вновь встают и забираются еще выше. Может быть это и странно, но по-настоящему важно то, чего не выразишь хорошими оценками в красивом дипломе, и это даже не цифры на Вашем банковском счету. Ваша мечта - это и есть то, что по-настоящему важно, она и есть все то, что Вы из себя представляете в действительности, то, чего Вы хотите и к чему идете. Именно, она определяет то, как Вы ежедневно мыслите и действуете. Я убежден, что мечта может помочь получить абсолютно все, что понадобится для ее осуществления. Это могут быть: любые навыки, умения, знания, денежные, либо какие-то другие ресурсы. Так, например, мечта может помочь получить все, что угодно и любое образование, но современное образование не может научить мечтать.

Вот, Генри Форд никогда не учился в колледже, и школу даже не окончил, но, тем не менее, он основал всем известную компанию Ford Motor Company.

Джон Рокфеллер даже не окончил средней школы, но ему это не помешало стать первым американским миллиардером. В 1870 году им была основана первая транснациональная корпорация. В дальнейшем практически все сегодняшние крупные американские корпорации произошли от нее.

Майкл Делл - основатель и генеральный директор Dell Inc., выбыл из колледжа в возрасте 19 лет. Свою компьютерную фирму он создавал в комнате общежития колледжа, в котором жил.

Бил Гейтс - основатель Microsoft, тоже не окончил колледж. Он оставил учебу для того, чтобы основать свою фирму, которая в дальнейшем превратилась в одного из лидеров в своей отрасли.

Я, ни в коем случае, не хочу устанавливать зависимость успеха в жизни этих людей от отсутствия у них академического образования. Нет, вовсе нет. Наличие образования, напротив, может оказаться чрезвычайно полезным и явиться прочным фундаментом для достижения Вашего успеха в жизни, но, само по себе, оно не

гарантирует никаких колоссальных достижений. Только, лишь, в совокупности с мечтой. Истории этих людей приведены для иллюстрации, именно, той духовной составляющей, которая всех их объединяет.

Да и список из таких замечательных и, по-настоящему, успешных людей можно продолжать очень долго. И всех их объединяет только одно - желание осуществить свою мечту. Все они - мечтатели! Все они выбились из общепризнанной системы. Пошли туда, куда большинство боится даже смотреть. Они видели результаты уже тогда, когда другие их не могли разглядеть. Они знали, к чему хотят прийти, и работа, и пенсия, в обычном понимании, системы ШИРП не были их целью. Если бы они остались в системе, то наверняка, не были бы сейчас теми, кем стали. Они сами сделали себя! Они сами сделали свой успех! Они сами сделали свое богатство!

Никто не обещал, что, если они начнут путь к своей мечте и будут действовать не в рамках системы ШИРП, у них все будет гладко, а удача и успех будут подстерегать их на каждом шагу. Но, тем не менее, они пошли, пошли путем, который подсказывало им сердце, занялись делом, которое им по душе и добились успеха.

Так же, как и эти прекрасные люди, каждый человек день за днем создает свою жизнь и сам вершит свою судьбу. Если Вы не делаете это сами, значит, Вы позволяете кому-то делать это за Вас. Значит, Вы являетесь частью чьего-то плана, и помогаете достигать своих целей кому-то другому. Я вовсе не призываю никого срочно увольняться с работы или бросать учебу, как могло кому-то показаться. Я лишь излагаю Вам в этой книге факты, указывая на те, что могут помочь Вам задуматься и взглянуть на что-то по-иному. Как я уже говорил, существуют два подхода к изменению своей жизни - это эволюционный, т.е. постепенный, поэтапный, когда человек не покидая, до поры, своей основной работы, следует своему плану по созданию активов, позволивших ему в дальнейшем покинуть работу и заниматься любимыми делами; и революционный, когда человек сразу резко меняет жизненный уклад, покидает зону комфорта и создает себе экстремальные условия, в которых, если сумеет побороть все трудности, выходит на гораздо более высокий уровень жизни.

Мне лично, больше нравится эволюционный подход. Кому-то, может, будет необходим, именно, революционный. Такие люди любят сжигать за собой мосты, для того, чтобы не оставлять путей к отступлению. Это, видимо, их сильно воодушевляет и заряжает небывалым энтузиазмом. Каждый сам решает, какой метод для себя выбирать. Никто, кроме Вас, не подскажет какой способ для Вас правильный. Вы можете почувствовать это сами.

В завершении мысли, справедливости ради, отмечу, что никто не гарантирует Вам стабильности ни в системе ШИРП, ни за ее пределами. Для того чтобы, по-настоящему, наслаждаться жизнью, необходимо понимать, что жизнь, сама по себе, есть очень непостоянная штука. Я считаю, что в этом и есть вся прелесть и весьма этому рад. Подумайте, что бы было, если бы один день в точности был похож на другой? Что будет, если Вы постоянно будете смотреть один и то же фильм? Думаю, что если бы Вы были из того типа людей, которым это нравится, то вряд ли бы читали эти строки. Но задумайтесь, что за пределами системы отрываются совершенно новые горизонты свободы и безграничные просторы возможностей. Жизнь переходит на совсем иной качественный уровень.

Независимо, останетесь Вы в системе или решите покинуть ее пределы, приведенная ниже информация поможет Вам лучше понять основные универсальные принципы и составляющие успеха, которые можно применять абсолютно во всем. Все успешные люди знают и используют это.

Составляющие успеха

Все что Вы прочитали до этого момента, было написано для того, что бы Вы имели возможность взглянуть на обычные вещи по-другому в мире финансов, глазами богатого человека, который осознает важность создания активов и взглянули на систему ШИРП с другой, возможно доселе неизвестной Вам, стороны. «Да с этим все понятно. Но что же нужно, чтобы стать успешным? И как же, в конце концов, зарабатывать деньги?», - спросите Вы. Скажу Вам, что в мире нет конкретного ответа на этот вопрос для каждого из людей. У каждого - свой путь. Кроме четкого понимания материальных вопросов мира финансов, есть, как уже было написано выше, еще и духовная составляющая. И, именно, она имеет гораздо более важное значение для ощущения счастья, которое приносит Вам Ваша жизнь, ощущения гармонии и внутреннего покоя, что так необходимо для достижения успеха в любом деле. В этом вопросе Вам необходимо положиться только на свой внутренний мир. Ведь то, что хорошо одному, может совсем не подойти другому. Знайте, что то, что Вам по душе - есть Ваш путь. Именно, в этом деле Вы сможете преуспеть и добиться максимальных успехов. Я же скажу Вам, что, несмотря, на вид деятельности, который Вы для себя выберете, есть набор основных и универсальных компонентов успеха, подходящих для любого дела. Все успешные люди, осознано или нет, соблюдают правила изложенные в этой книге. Имея в своем арсенале этот комплект, и неотъемлемо следуя принципам, изложенным в нем, Вы, обязательно, обретаете все, что хотите. Итак, вот эти составляющие:

1. Мечта.

Первое и, пожалуй, самое важное из необходимых составляющих успеха - это мечта! Да, именно, мечта является тем, что заставляет, несмотря ни на что, двигаться вперед. Именно надежда на то, что эта книга поможет в осуществлении Вашей мечты, и подтолкнула Вас читать эти строки. Если бы не она, Вы бы смотрели телевизор или делали бы еще что-то в этом роде. Но нет же, Вас не устраивает нынешнее положение дел. Что-то внутри Вас требует изменений к лучшему. Что-то не дает Вам сидеть, сложа руки. И это, как раз, мечта. Я уверен, абсолютно, что мечты это, именно, то, что отличает великих людей. Такие люди являются самыми закоренелыми мечтателями. Ведь мечты не знают границ, они не скованы цепями здравого смысла, они позволяют взлетать над землей, заглядывать в будущее и видеть то, что незаметно снизу. Если бы не мечты, мы до сих пор жили бы в пещерах и спали бы на камнях, закрываясь шкурами животных. Мечтатели являются двигателями прогресса, это явно прослеживается из истории. Так, например, братья Райт в 1889 году изобрели летательный аппарат, прародитель

нынешних самолетов и подарили миру возможность авиаперелетов. А ведь в то время возможность воздушных полетов казалась фантастикой даже большей, чем сейчас кажутся межгалактические путешествия. А кто изобрел телефон, а колесо, а мыло, а телевизор, а электричество...? Список людей, изменивших мир к лучшему просто огромен. Все эти великие люди были неисправимыми мечтателями. Мы все обязаны им за то, что они сделали. Мы пользуемся продуктами их мыслей, их мечтаний. Сейчас открою кому-то секрет, но каждая вещь, созданная в этом мире человеком, была создана дважды. Первый раз, ее создавал мечтатель в своих мыслях, а затем уже она получала свое воплощение в физическом мире, в виде какого то блага. Да, да, абсолютно каждая вещь, которой мы пользуемся в повседневной жизни, впервые была создана в чем-то воображении. Сначала – ничего, что можно потрогать, просто - мысль, и вот результат этой мысли уже вполне реальный - у нас в руках... Похоже на чудо, правда?! А что, если бы они не довели задуманное до конца, если бы они отказались от своей мечты? Не было бы вещей, делающих нашу жизнь приятней, не было бы тех благ, которые они создали. Так и Вы, дорогой читатель, не спешите отказываться от своих мечтаний, ни при каких обстоятельствах, как бы безнадежно и недостижимо это не выглядело. В трудные минуты можете вспоминать о великих людях, которые уже прошли этот путь и не отказывались от задуманного, даже когда весь мир был против и смеялся над ними. Помните, что Ваша мечта - это двигатель, который будет толкать Вас вперед, несмотря ни на что. Всячески удобряйте и культивируйте мечту внутри себя и не давайте серникам из сомнений поселиться в Ваших мыслях.

Необходимо, как можно четче представлять себе объект мечтаний. Ведь, если Вы будете хорошо видеть цели на мишени, то сможете лучше прицелиться и, соответственно, попадание будет точнее. Вы должны видеть то, к чему нужно прийти, для того, чтобы оказаться там в будущем. Это даст Вам возможность более точно идти к намеченному. Дорога к своей мечте - это, пожалуй, самое увлекательное, познавательное и прекрасное что может быть в жизни. Меня, например, даже сам процесс продвижения к цели наполняет радостью и ощущением счастья. Так разве можно отказывать себе в удовольствии пройти весь путь до своей мечты, даже если она кажется очень неблизкой и тернистой? Это есть невероятное приключение!

2. Действие.

Что же мешает нам идти к своей мечте? Да, буквально, все, ну или ровным счетом ничего. Что за бред и как это понимать? Отвечая на эти вопросы, вернемся к тому, что Вы можете позволить себе сделать и иметь все то, что можете себе позволить!

Будучи любопытным человеком, я постоянно общаюсь с большим количеством людей. Мне это просто интересно. Интересно рассматривать мнения и поведение различных людей в той или иной ситуации, я не перестаю удивляться разнообразию способов решения задач и многообразием подходов принимаемых разными людьми. Из общения с каждым я пытаюсь уяснить, что-то новое и чему-то научиться, каков бы не был культурный, интеллектуальный и прочие уровни человека. Я твердо уверен, что в каждом из нас есть хорошее, в каждом можно отыскать что-то, в чем он превосходит остальных. Именно это, я и стараюсь замечать в людях. Так вот, всю жизнь меня окружало большое количество разнообразных людей. От тех, кому нет дел до каких-то там мечтаний и целей, до тех, которые постоянно достигают поставленных целей и идут к своим мечтам. В данном случае, мы не будем рассматривать ни первых, ни последних, т.к. с ними все понятно: у одних, все плохо и им нужно крепко над собой работать; у других же, все хорошо, на них стоит равняться. Более интересны люди, которые между ними. Т.е., те, кто, вроде бы, имел мечты, понимал необходимость ставить цели, вроде бы, их ставил, но не добивался результатов. Что же мешает им? Ответ очень прост - это вера. Вера в свои силы. Они просто не уверены в достижении цели, не уверены в себе и не хотят над этим работать. Они не позволяют себе иметь то, что хотят. Они не дают себе действовать, для достижения желаемого. Часто такие люди маскируют свои слабости за благородными, казалось бы, делами и делают это, в первую очередь, для себя. Ведь какая радость оправдывать себя тем, что ты был занят свершением чего-то «жизненно» необходимого.

Американский карикатурист Эшли Бриллиант сказал: «Я мог бы совершить великие дела, не будь я так занят совершенствованием маленьких дел».

Так, например, люди могут мечтать о создании собственного бизнеса, а при этом постоянно работать у станка, не давая себе физической возможности для изучения вопросов и совершения необходимых для этого действий. (если Вам до сих пор это не понятно, то следует вернуться и еще раз перечитать и постараться осмыслить главу об активах и пассивах.) Некоторые, мечтают окружить свою семью всем необходимым для ее существования, выводя ее на иной уровень доходов и потребления, мы хотим помочь сбываться мечтам близких, но при этом целыми днями прибываем на даче, ухаживая за «помидорами». Так же, некоторые, горячо и пылко рассказывают, как хотят качественно

улучшить быт, как любят своих родных и готовы на все, лишь бы им было хорошо, но при этом каждый вечер сидят у телевизора и пьют пиво, едят поп корн за просмотром очередной передачи или фильма.

Необходимо понять и усвоить, что любая мечта должна подкрепляться действиями, направленными на ее достижение, а не губиться бездействием или поступками, направленными в другую сторону. Чтобы осуществить любую мечту и доходить до любой поставленной цели, необходимо выработать четкую градацию по важности действий. Так, если действие не ускоряет или не ведет прямо или косвенно к достижению цели, то оно для выполнения поставленной задачи не важно и, помня, что в сутках 24 часа, нужно заменить его на действие, приближающее Вас к цели. Пользуясь такой простой системой, можно легко разделять дела на важные и не важные относительно Вашей цели и мечты.

Приведу уже известный ранее пример про поход в магазин за едой: так, у Вас есть глобальная цель, в виде приобретения еды. Для этого Вам нужно пройти цепочку из выполнения более мелких целей, встать с дивана, выключить телевизор, пойти одеться, открыть, закрыть дверь и т.д. Все эти действия, в данном случае, важны, так как направлены на достижение глобальной цели, а не в другую сторону. Если в эту цепочку вставить, например, еще прочтение газеты со вчерашними новостями и протирку пыли на серванте, то, очевидно, что эти деяния будут, в данном конкретном случае, не важны для достижения конечной цели. Выполняя подобные действия, Вы можете необоснованно затянуть поход или, вообще, рискуете не достигнуть конечного результата.

Можно иметь самую прекрасную мечту и обладать всеми знаниями на земле, но, прибывая в бездействии, Вы никогда не прибудете к конечной цели. Действие - есть материальное выражение Ваших мыслей. Оно наделяет Вас бесценным опытом, добавляет уверенности в себе и готовности позволить себе большее.

3. Знание.

Знания являются еще одним важнейшим компонентом успеха. Не нужно пугаться, если сейчас Вам кажется, что Вы абсолютно ничего не смыслите в вопросах, на которые необходимо знать ответы для достижения Вашей мечты. Ничего страшного, уверяю Вас. Вы узнаете все, что необходимо для свершения задуманного. Не стоит допускать, чтобы Вас останавливало отсутствие тех или иных знаний, нужно просто действовать и искать. Я в своей жизни не раз, лично, с этим сталкивался, и каждый раз чудесным образом находил, что хотел, а в дальнейшем применял полученные знания на практике. Полагаю,

что Вы тоже можете вспомнить подобные моменты из своей жизни. Необходимые знания сами приходят к Вам в руки, если Вы их ищите.

Для наглядности опять пример с магазином.

Вам нужна еда, но Вы не знаете, где находится продуктовый магазин. Что же делать? Вам нужно идти и искать его по городу. Позже у Вас сформируется маршрут. Знания маршрута будут приобретаться по ходу движения, Вы будете черпать информацию у прохожих или из рекламных щитов. Но будьте уверены, что, в конечном счете, Вы все-таки найдете магазин. Подытоживая сказанное, можно сказать, что как результат всех Ваших действий будет - обретение знания. В данном случае, знание маршрута.

Резюмирую изложенное выше, еще раз повторим, что есть три важнейших компонента, необходимые для достижения успеха в любом деле: Мечты, Действия, Знания. Очень интересно, не о том ли говорил Иисус своим ученикам?

Вот эти мудрые слова из Библии. В Евангелии от Матфея сказано: «Просите, и дано будет Вам; ищите, и найдете; стучите, и отворят Вам, ибо всякий просящий получает, и ищущий находит, и стучащему отворят».

«Просите, и дано будет Вам», – речь идет о мечте, не бойтесь мечтать и Вы, обязательно, все получите; «ищите, и найдете», – значит, что ищите необходимых знаний и они, обязательно Вам представятся, «стучите, и отворят Вам», – значит, действуйте и Ваши действия обязательно будут вознаграждены.

Кроме христианства, подобные призывы можно отыскать и в других мировых религиях, так что все они призывают человека мечтать, обучаться и действовать. А ведь в религиях сосредоточена вся мудрость мира, накопленная былыми поколениями.

Никогда не рано, никогда не поздно - сейчас самое время.

Может случиться так, что Вы, вдруг, решите, что слишком молоды или слишком стары для того, чтобы что-то серьезно изменить в своей жизни, знайте, что это в Вас говорит Ваша ленивая половина, которая не хочет ничего менять, это та часть, которая и до этого мешала Вам быть успешным. Но Вы же понимаете, что если Вы о чем-то мечтаете, то у Вас нет этого сейчас, а значит, что Вы бы хотели переместиться туда, где это есть. Но, если ничего не изменить в настоящем, то Вы так и останетесь там, где нет того, о чем Вы мечтаете. Например, если Вы мечтаете ездить на машине, а сейчас едете на автобусе, то для того, чтобы оказаться в машине, Вам, как минимум, нужно покинуть автобус, а это есть изменение. Поэтому, не меняя ничего в своей жизни, Вы никогда не окажетесь там, где не находитесь в настоящее время. Так что меняйте свою жизнь в лучшую сторону, не откладывая, не предавайте мечту и не откладывайте встречу с ней на завтра.

Уверяю Вас, в дальнейшем будет ясно, что лучше времени, чем «прямо сейчас», у Вас никогда не было и не будет. Прошлое уже ушло, его нельзя изменить и, поэтому, глупо задумываться над тем, что Вы упустили какую-то, как Вам кажется, благоприятную возможность для продвижения к своей цели. Можете быть уверенными, что настоящее изобилует еще более удачными обстоятельствами, Вам их только нужно заметить. И не следует думать что, сейчас не очень подходящий момент для того, чтобы что-то предпринять, так что, лучше пока подождем, а может быть завтра дела сложатся лучше... Знайте, что будущее всегда останется будущим, но мы ведь живем в настоящем, именно настоящим, мы определяем свое положение в будущем. НИ попозже, НИ завтра, а ПРЯМО СЕЙЧАС. Если Вы не можете чего-то сделать в настоящий момент по объективным причинам, то прямо сейчас составьте пошаговый и четкий план: как и когда Вы решите тот или иной вопрос, приближающий Вас к Вашей цели. И пусть Вас не смущает даже то, что, на данном этапе Вы считаете будто, плоды Ваших трудов, возможно, будут заметны нескоро. Эйнштейн, по этому поводу, сказал: «Кто хочет увидеть результат сразу - должен идти в сапожники.» На самом деле, удача часто бывает подобна снежному кому, начинаясь с маленького едва заметного комочка, она, катясь с горы неудач вниз, ускоряется, нарастает и образует совершенно немыслимых масштабов ком, сметающий все преграды на своем пути к любым целям.

Так что, вперед! Составьте план и строго следуйте установленному в плане. Как бы не казалась Вам, несбыточна Ваша конечная цель, начинайте действовать уже сегодня, начинайте двигаться к ней прямо сейчас. Мне много раз приходилось

наблюдать, как люди, вроде, понимают, что нужно сделать, чтобы достичь какой-то цели, имеют четкий план действий, но почему-то не делают ничего. Например, чтобы приблизиться к цели, первым делом человеку нужно совершить важный звонок, чтобы договориться о встрече, решить какой-то серьезный вопрос, получить важную информацию или что-то в этом роде. И вместо того, чтобы прямо сейчас взять трубку, набрать номер и получить результат, я часто видел, как люди откладывают это простейшее действие по разным, иногда, довольно смешным, на мой взгляд, предлогам, хотя, казалось бы, что может быть проще.... Когда я спрашиваю: «Почему они не сделали то или другое?», их ответы часто вызывают у меня улыбку. Как же Вы, дорогие друзья, собрались свернуть горы, если Вы даже такое легкое дело как звонок откладываете?... Полагаю, и Вы сможете вспомнить подобные примеры из своей жизни. Если вспомнили, то, думаю, Вы тоже улыбнулись.

Китайский философ Конфуций сказал: «Путь в тысячу миль начинается с одного шага». Так что, сделайте этот шаг! Как бы далеко не виделась Вам Ваша цель, делайте шаг за шагом, и рано или поздно Вы преодолеете весь путь к своей мечте. Ваши мечты способны точно видеть, что находится там за гранью сегодняшних возможностей, в отличие от разума. Часто бывает, что вначале пути разум смутно видит его конец. Дорога, как бы, в тумане – в тумане из Ваших страхов и сомнений. Сквозь такой туман разум издали не может четко разглядеть дорогу и определить путь к конечной цели Вашего путешествия. Но не беда, просто шагайте в сторону своей мечты, а там Вы увидите, куда сделать следующий шаг и так далее. Со временем туман рассеется, а Ваш разум увидит цель и предложит пути ее достижения.

Помните, что то, где мы находимся сейчас - это результаты того, что мы делали в прошлом, а то, где мы будем находиться в будущем, мы определяем, именно, сейчас. Именно в настоящем, мы делаем или не делаем шаг по той дороге, которую выбрали. Поэтому очень важно осознать, что для достижения успеха всегда следует осуществлять задуманное прямо сейчас - в этот самый момент.

Будьте уверены, что Ваша мечта никогда не осуществится, если Вы всегда будете вспоминать о том, как упустили удобный случай в прошлом или откладывать ее достижение на завтра. Поступая так, Вы пропускаете возможности сегодняшнего дня. А значит, мечта так и останется там - за горизонтом настоящего. Многие любят, только представлять себе, как было бы хорошо, если бы обстоятельства сложились так или эдак, но когда приходит время действовать, они боятся начать прямо сейчас, сделать выбор из-за боязни допустить ошибку: принять неверное решение. Если у Вас когда-то было или будет возникать подобная тревога, то подумайте хорошенько о том: что же может

быть страшного в ошибке на пути к цели? Она лишь сделает Вас умнее, если Вы правильно извлечете из нее урок. Может, кому-то кажется, что ничего не делая, он защищает себя от совершения глупых ошибок? Думать так, пожалуй, самая серьезная ошибка, какую можно допустить в жизни. Ведь тот, кто не вступает в игру из-за боязни проиграть, никогда не сможет ощутить вкус победы. Представьте себе профессионального спортсмена, который отказывается участвовать в соревнованиях из-за боязни проиграть. Как же тогда ему взять золотую медаль? Нет, с подобным подходом он никогда не станет чемпионом! Я с уверенностью утверждаю, что такой человек лишает себя всех шансов на успех, позволяя страхам взять верх над его мечтами и планами, над его жизнью. Думаю, по-настоящему осмыслив это утверждение, Вы начнете относиться к ошибкам иначе. Например, можно попробовать относиться к ним как к мудрым учителям, которые наглядно показывают, как не нужно больше поступать, и помнить, что каждая ошибка подвигает Вас к намеченной цели, создавая более прочный фундамент. В завершении всего сказанного, приведу слова Фрэнка Вильчека, являющегося лауреатом нобелевской премии по физике 2004 г.: «если Вы не делаете ошибок, значит, Вы решаете слишком простые задачи. И это большая ошибка». Я согласен с этим, абсолютно. Поэтому, ставьте амбициозные цели, и смело шагайте навстречу своим мечтам уже сегодня, и будьте уверены, что, даже допуская оплошности, все получается как нельзя удачнее.

Наши мысли и слова

Огромную роль в жизни каждого человека играют слова. Слова являются одним из важнейших методов взаимодействия каждого из нас с внешним миром, они позволяют нам выражать свои мысли, желания, узнавать мысли и желания других людей, определять и влиять на их эмоциональное состояние, воодушевлять себя и других, побуждать к действию и многое другое. Слова - это мощнейший инструмент, данный нам для осуществления своих целей. С их помощью мы можем заставить как себя, так и других, грустить или радоваться; плакать или улыбаться; действовать или бездействовать. Только от нас самих зависит - будет слово нашим помощником или обернется нашим врагом. Поэтому к словам, которые Вы говорите и которыми мыслите, нужно относиться очень аккуратно, так как, именно, они определяют нашу жизнь.

Чтобы стало еще понятней, о чем я говорю, приведу один пример из своей жизни: пожалуй, первый случай на моей памяти наглядно показавший мне силу влияния слова. В силу того, что тогда я был еще слишком мал, я не понимал этого, мне это просто казалось интересным и забавным. Впоследствии, когда я повзрослел, всякий раз как, я вспоминал этот случай, он заставлял меня задуматься о силе слова. Мне было тогда года четыре или пять, и я, как-то, проснулся ночью с полностью пересохшим ртом и горлом. Уж не помню, в чем там было дело, может быть, был локальный насморк и я дышал во сне через рот или что-то еще. Суть не в этом. В общем, я, будучи ребенком, сильно испугался, что мой язык, все во рту и горле стало сухим. Я разбудил отца (по-моему, мама тогда была в отъезде) и пожаловался ему. Так вот что мне запомнилось очень ярко и чего я не смог забыть, это его совет: «представить лимон во рту», - что я и сделал - это мне помогло справиться с сухостью. Слово лимон тогда заставило мой мозг мысленно создать образ фрукта, поместить его в рот и ощутить вкус и кислоту, вследствие чего началось обильное слюноотделение. В дальнейшем я много раз пользовался подобными «фокусами». Думаю, Вам тоже доводилось проделывать что-то подобное. Если нет, то попробуйте проделать это прямо сейчас. Представьте дольку кислого, сочного лимона во рту. Ну, как? Вот так вот, слово и возникший вследствие этого слова образ влияет на процесс выделения слюны. Подобным образом, слова могут влиять и на другие процессы, протекающие в нашем организме - на наше настроение и самочувствие.

К примеру, представьте, что Ваш телефон зазвонил. Вы подняли трубку, а в трубке бодрым радостным голосом Вам сообщают о том, что Вы выиграли новейший плазменный телевизор, ну, или еще чего получше, например, автомобиль. Конечно, это может быть как правдой, так и явиться банальным обманом, но пока Вы не разобрались, что же это на самом деле, Вы все равно определенно почувствуете прилив сил,

независимо от того, правда это или нет. А ведь в телефоне были всего лишь слова...!? Да уж...

Все мы, наверное, хоть раз в жизни слышали о гипнозе. Видели по телевизору, интернету, ходили на шоу, а может, даже, и подвергались этому самому гипнозу. Вспомните, какие чудеса творят умелые гипнотизеры с испытуемыми? Одним лишь словом, они заставляют их делать вещи, которые человек делать не хотел и не собирался. Разумеется, есть люди, которые легко поддаются влиянию слова, а есть те, кто хуже. Все мы и в жизни, так или иначе, подвергаемся воздействию гипноза, в том числе скрытого - посредством слов. Но сейчас не об этом. Это - не предмет данной книги. Тема гипноза была задета для еще большей аргументации в пользу силы слова, которую, вообще, трудно переоценить.

Нужно - помнить о силе слов и представлять образы, думать и говорить слова, осознано. Или выражаясь иначе: **ДУМАЙТЕ, ЧТО ДУМАЕТЕ!**

Возможно, именно к этому призывает нас Библия, в которой сказано, что сначала было слово. И, полагаю, что даже закоренелые атеисты согласятся с тем, что Библия, как минимум, очень мудрая книга...

Скажите себе, что Вы веселый - и Ваш мозг нарисует образ «веселого Вас». Скажите себе, что Вы сильный - и увидите тот же эффект. Если Вы постоянно говорите себе что, Вы умный, добрый, успешный, красивый и здоровый - то Вы и ощущаете себя таковым: ведете себя подобным образом и Ваша жизнь становится, именно, такой как Вы ощущаете. И, напротив, если будете говорить и думать, как у Вас все ужасно - то и ощущения, и Ваша жизнь будут такими же. Только Вам решать какой жизнью жить!

Окружающие так же могут говорить о Вас хорошо или плохо, но это не так важно, гораздо важнее что, лично Вы, думаете и говорите о себе. Задумайтесь сами, как кто-то другой будет говорить о Вас хорошо, если Вы сами себя таковым не считаете. Например, если кто-то уверен в себе и полагает, что он сильный человек, то он будет вести себя как сильный человек - и окружающие обязательно это заметят. Если же будет человек думать про себя, что он слабак - то и поведение будет таким же. Как бы Вы не старались замаскировать свое собственное представление о себе, оно все равно будет, так или иначе, проявляться в Вашей жизни. Поэтому мы всегда есть то, что о себе думаем. Каждый должен быть там, где ему хорошо. Это его жизнь и его выбор кем себя считать. Мы все вольны быть тем, кем хотим. Это наша свобода выбора.

Мысли, образы и слова при умелом обращении с ними могут помочь нам обрести внутреннюю силу, когда нам нелегко, дать новый толчок, свежий мощный импульс для движения дальше к своей цели, даже когда, казалось бы, силы на исходе и энтузиазм

угасает. Об этом также известно всем успешным людям. В настоящее время существует множество литературы с описанием методик, позволяющих взять в свои руки контроль над собственными мыслями и словами. Ученые активно изучают их воздействие на физиологию.

Позитивный настрой

Всем нам известно, что в своей жизни человек может относиться к происходящему с позитивным и негативным настроем. Одна и та же ситуация может восприниматься разными людьми абсолютно противоречиво. Все дело в нашем отношении к происходящему, в нашем настрое. Эта тема, как и все рассматриваемые в этой книге, весьма обширна и может занять очень много страниц. Я заметил, что не всегда большее количество написанного текста положительно сказывается на понимании главного. Поэтому, я постараюсь осветить этот вопрос как можно сдержаннее и конкретно по сути, ведь мы же помним, что «компас успеха» - очень простой прибор, он лишь указывает нам направление, а не рисует точную карту. Более детальную информацию при желании Вы будете получать по ходу движения. Ну, не будем отвлекаться и, давайте, рассмотрим предложенное, именно, в рамках влияния на достижение успеха при движении к поставленным целям.

Так, с негативным настроем, полагаю всем все предельно ясно. Это, когда, чтобы ни произошло, человек видит в этом только плохое. Понятно, что такой подход губителен для любого дела. Люди с таким настроем заранее нацелены на достижение негативного результата. Они: либо не начинают дело вовсе; либо отказываются от своих целей при первой же возникшей, пусть даже незначительной, трудности, и любят упоминать фразы типа: «вот я же говорил, что это ни к чему хорошему не приведет», - как бы, подчеркивая свою правоту в негативном ожидании. Людям с негативным настроем нравится не добиваться поставленных целей.

Позитивный настрой же, наоборот, является залогом успеха в любом деле! Этот факт необходимо понять и принять. Человек с позитивным настроем, при появлении трудностей на пути, не отказывается от своих целей, а ищет, как обойти эту трудность. Из препятствий и ошибок он извлекает пользу, относится к ним, как к уроку и, изучив новое, продолжает движение, став уже более опытным. Но не стоит путать позитивный настрой с позитивной заикленностью. Позитивная заикленность не способствует успеху в достижении поставленной цели и, пожалуй, даже более опасна, нежели негативный настрой с точки зрения рисков.

Для того чтобы, понять разницу между позитивным настроем и позитивной заикленностью, давайте, рассмотрим ниже эти два понятия повнимательнее.

Позитивный настрой – это состояние, в котором человек, при помощи анализа предпринятых действий и достигнутых результатов, выделяет положительные моменты в любой даже, казалось бы, негативной ситуации. Позитивный настрой всегда нацелен на достижение результата, помогает справляться с временными трудностями на пути к цели,

если таковые имеют место быть и улучшает восприятие происходящих событий. Позитивный настрой позволяет делать верные выводы и принимать решения даже в очень непростых ситуациях. По средствам анализа он позволяет минимизировать либо вовсе исключать в дальнейшем возможность возникновения ранее случавшихся негативных ситуаций.

Позитивная заикленность - это состояние, в котором люди могут раз за разом принимать неверные действия для достижения цели или, вообще, ничего не делать для достижения цели, а лишь мечтать о том, как все сложится хорошо. Позитивная заикленность затрудняет анализ сложившихся обстоятельств и, как следствие, не ведет к достижению намеченной цели. Человек, находящийся в состоянии позитивной заикленности, как, впрочем и негативной, (но мы ее в этой книге не будем рассматривать) не делает выводов из случившегося либо делает их неверными, а это не исключает в дальнейшем возникновения ранее имевших место негативных ситуаций и, как следствие, делает невозможным принятие адекватных мер к достижению цели. Про людей в таком состоянии можно сказать, что они смотрят на мир через «розовые» очки.

Приведу очень простой пример для того, чтобы лучше увидеть разницу между этими двумя понятиями и состояниями.

Пример позитивного настроения: однажды один прекрасный человек поехал на машине в лес с целью набрать грибов. Вот он ходит себе, бродит по лесу, увидел кучу грибов, но путь к ним лежит через кедровый лес. И тут он, окрыленный сладострастным ожиданием «грибной наживы», уже практически ощущая рукой тяжесть котомки полной грибов, в припрыжку направился к ним, как вдруг: «БАЦ» - на голову ему падает огромная, тяжелая кедровая шишка. «Ой – ой - ой!», - кричит он и потирает место на голове, где еще недавно ничего не болело. Будучи человеком мыслящим и позитивно настроенным, наш герой не бежит в панике и не оставляет замысла вернуться домой с грибами. Он верит в свои силы и спокойно анализирует сложившуюся ситуацию и размышляет, примерно, следующим образом, «я нашел место с грибами – это хорошо. Теперь, я знаю, где они находятся – это хорошо. Но путь к ним преграждает кедровый бор, с которого градом осыпаются шишки, которые реально представляют опасность и, того гляди, могут зашибить – это плохо. Что же я могу предпринять в данной ситуации, чтобы таки добраться до поляны и набрать грибов?». Поразмыслив таким образом, он вспоминает, что в машине у него как раз лежит старая шляпа, которую он забыл выложить с предыдущей поездки на дачу. Вернувшись к машине, он надевает шляпу, а, заодно, замечает в багажнике сапоги... «Вдруг там еще встретится и болотистая местность?», - думает он и тут же меняет свои кроссовки на них. Таким образом, со

второго захода, сделав правильные выводы, и даже немного подстраховавшись сапогами, находясь на этот раз в полной амуниции, наш герой благополучно пересекает кедровый бор, набирает желанных грибов. И возвращается домой с победой!

Пример позитивной заикленности: ситуация та же с грибами... Тут он, окрыленный сладострастным ожиданием «грибной наживы», уже, практически, ощущая рукой тяжесть котомки полной грибов, в припрыжку направился к ним, как в вдруг: «БАЦ» - на голову ему падает огромная, тяжелая кедровая шишка. «Ой – ой - ой!», - кричит он и потирает место на голове, где еще недавно ничего не болело. Но, будучи человеком в «розовых очках», он либо, вообще, не задумывается над произошедшим, не осознавая опасности, которую таит в себе «шишкопад», либо размышляет, примерно, следующим образом, «ой, какая ерунда, всего лишь шишка! С кем не бывает?! Наверняка - это простая случайность и дальше меня ждет только поляна прекрасных грибов». Поразмыслив таким образом, он, ничего не предпринимая, с радостной улыбкой и, по-прежнему, предвкушая полную корзину, направляется дальше. Но тут снова: «БАЦ». «Ой!», - опять вскрикивает он и потирает место на голове, где уже теперь красуются две ссадины. «Ничего! Ничего!», - радостно размышляет наш друг, - экая мелочь! Всего лишь еще одна шишка: с кем не бывает?! Все прекрасно и больше уж точно такого со мной не случится». Немного поразмыслив так, не сделав никаких выводов, и не предприняв адекватных мер к защите своей «черепной коробки», наш грибник двигается дальше. Но, что ты будешь, делать? И кто виноват? Снова: «БАЦ! БАЦ!». «Нет, это меня не остановит!», - наш уже порядком побитый грибник решает ускориться. «БАЦ! БАЦ! БАЦ! БАЦ! БАЦ!».... И вот он уже лежит себе под деревом, подкошенный «удачно» попавшей шишкой. В нашей истории, по счастливой случайности, нашего товарища заметили другие грибники, и он был благополучно доставлен в больницу на карете скорой помощи. Правда, изрядно пострадавший и без грибов. Но, будем надеяться, что этот случай его чему-нибудь да научит в дальнейшем. Тем более в больнице будет время подумать.

Разумеется, эти примеры приведены в шуточной и очень упрощенной форме, но, надеюсь, они наглядно проиллюстрировали отличия между позитивным мышлением и позитивной заикленностью.

Для того, чтобы не попасть в ловушку позитивной заикленности, необходимо просто анализировать свои действия и полученные результаты. Для того, чтобы понять позитивный ли у Вас настрой или заикленность, можно проанализировать Ваши действия по очень простой формуле: ЦЕЛЬ-ДЕЙСТВИЕ-РЕЗУЛЬТАТ. Ставьте цели, совершаете действия, направленные на достижение этой цели, если цель - не достигнута,

то Вы не отказываетесь от нее, а просто анализируете, что явилось причиной, какой действие было неверным. Меняете действие, получаете другой результат - вновь анализируете. И так до тех пор, пока результат не будет соответствовать поставленной цели. Именно такой подход предполагает позитивный настрой, выраженный в вере в свои силы, сформированной из действия и анализа, так необходимый для достижения успеха в любом деле. Как видите все очень просто.

Та же формула: ЦЕЛЬ-ДЕЙСТВИЕ-РЕЗУЛЬТАТ, но без анализа результата и изменения действия - это есть признак позитивной заикленности, выраженной в слепой вере в удачу, а не в собственные силы. Необходимо понять и запомнить, что, не изменяя действие, невозможно получить другой результат! Жизненно важно осознать, что позитивная заикленность с точки зрения достижения цели и оценки потенциальных рисков на пути к ней, возможно, даже более опасна, нежели негативный настрой.

Никаких случайностей и немного лирики.

Дорогие друзья, завершая эту небольшую по тексту, но очень глубокую по содержанию книгу, хочу добавить, что я, абсолютно, уверен, что никаких случайностей в жизни не бывает. Вот и эта книга в Ваших руках - тоже не случайность, и то, что Вы дочитали ее до этого места тоже не просто так. На все есть причины. То, что может казаться нам случайным, на самом деле, просто неизвестная нам закономерность, которая неизбежно должна была с нами случиться, исходя из определенной череды событий. Мы сами являемся творцом своей судьбы. Все, что с нами происходит - это наших рук дело. Успех - это закономерность! Никаких случайностей! Многие могут возразить, например: «мол, как же так? Вот у друзей наших знакомых есть практически все, попали в струю в «свое время» и без особых усилий стали успешными и заработали миллионы!» Те - кто так считает, должен постараться понять, что люди, на которых внезапно, как бы, «снизошла» удача и обрушился ошеломляющих успех, не сидели, сложа руки: они не лежали на диване, не смотрели телевизор, не занимали себя иными, как бы, важными, но легкими делами; в то время как другие - это делали. Они постоянно делали что-то, возможно, не для кого незаметное на первый взгляд. Может быть какие-то мелочи, но все эти мелочи двигали их вперед. Большинство людей, вообще, мало чего замечает об окружающих, мало интересуются их жизнью, а скептики, вообще, любят видеть только плохое и критиковать всех на право и налево, пока кто-то не начинает выделяться из толпы, благодаря своим достижениям и его успех не становится для окружающих очевидным. Тогда только все ахают и говорят: «Ой, какой же, оказывается, это выдающийся человек! Никогда бы не подумали». Тогда все начинают интересоваться: как же это у него получилось и чего же такого нужно, чтобы добиться того же? Такие люди не подозревают, что ответ на этот вопрос очень прост. А ведь нужно то: всего лишь мечтать; нужно постоянно ставить перед собой цели, вместо того, чтобы искать оправдание в бездействии; нужно, несмотря ни на что, действовать, думать и добиваться результатов; нужно любить и уважать близких, окружающих и, конечно же, себя. Любить себя?! Как же так?! Ведь это не очень хорошо: подумает кто-то, попахивает эгоизмом. Ведь нас так часто учили, что нужно жить ради других, жертвуя собой. Любить нужно своих родных, близких, друзей.... Да, конечно, их всех нужно любить. Но кто сказал, что это взаимоисключающие понятия?! Кто сказал, что любя себя, нельзя любить кого-то еще?! Любовь - это не богатства из сундука, которые могут закончиться. Любовь - это нечто большее, это что-то бесконечное, и ее хватит на всех. Кроме того, что совершенно логично, что человек, когда у него чего-то много с радостью может делиться этим с другими, и не может дать ничего если у него ничего нет... Для примера, если у Вас нет

денег, Вы не сможете помочь другому деньгами... Например у Вас есть бабушка и дедушка, которые живут в деревне. Вы их очень любите и хотите помогать им в преклонном возрасте, избавив от хлопот связанных с тасканием воды и рубкой дров. Вы решаете, что будете делать это сами. Но для того, чтобы Вы были в состоянии это делать, Вам нужно быть в хорошей физической форме, нужно с любовью относиться к своему телу и следить за своим здоровьем. Если Вы, действительно, хотите осуществить мечту, то просто необходимо оставаться здоровым, и предпринимать для этого соответствующие действия. Так что для того, чтобы любить других просто необходимо любить себя.

Такой вот простенький пример.

Представьте себе пьяницу, который говорит, что очень любит своих родителей. А сам вместо того, чтобы помогать им, постоянно заставляет их испытывать переживания и боль, глядя на его образ жизни. Такой подход не очень напоминает любовь к родителям. И даже, если он будет уверять, что это так, все-таки, ему мало кто поверит, ведь это вряд ли, похоже на правду. Всем понятно, что, если он их любит, то он не должен своим поведением причинять им боль, ведь они волнуются и переживают за него. А для того чтобы изменить свое отношение к себе он должен любить себя. Вот - такой вот парадокс. Только человек, любящий себя и других может мечтать. Наплевавшие на себя люди не способны этого делать.

Так вот и человек, который хочет для близких безбедную успешную жизнь, должен понимать, что он сможет дать им это только, сам, будучи таким. Он сам должен все это иметь, чтобы была возможность делиться. А если он не будет этого хотеть и мечтать об этом, ставить соответствующие цели и предпринимать необходимые действия, то маловероятно, что это станет возможным.

Мечты дали всем выдающимся людям успех. Они постоянно думали о том, чего хотят, искали возможности для осуществления задуманного, а не причины для отказа от целей. Мысли о мечте не давали им сидеть, сложа руки. Они не предавали свою мечту, и она ответила им тем же.

Никаких случайностей. Всего лишь череда ошибок и верных решений, побед и неудач. Ошибки и неудачи делают таких людей только сильнее, если это необходимо. И подготавливает тех, кто не отступит к большим наградам.

Все это может показаться только философскими рассуждениями, а ведь если немного поразмыслить на эту тему, то становится понятно, что это все, именно, так. В качестве примеров, так же предлагаю изучить биографии выдающихся людей, как

прошлого, так и современности. Внимательно ознакомившись с десятком, Вы, обязательно, заметите, что их успех не случаен.

Заключение.

Ну, вот мы с Вами, дорогой друг, и подошли к финальной части этой книги. Я искренне надеюсь, что сумел передать важную информацию в изложенном тексте, как можно проще и лаконичней, таким образом, чтобы она была верно понята Вами, уважаемый читатель. Величайшая благодарность для меня – это, если книга позволила Вам взглянуть на какие-то вещи под другим углом, увидеть что-то новое, что до этого момента было Вам незаметным. Конечно, в данной книге изложено далеко не все. Да это и не сама цель. Иначе Вы бы ее не дочитали. Можно сказать, что тут только приоткрыта завеса знаний. Но все что тут изложено, является основой. Цель этой книги - расшевелить сознание, дать повод задуматься и, в конце концов, дать абсолютно точно понять, что ключ к Вашему личному успеху, богатству, процветанию всегда был, есть и будет только в Ваших руках. Успех всегда с Вами: мечтаете быть богатым и смотрите в сторону богатства - Вы добьетесь успеха; хотите стать образованным – Вы и тут добьетесь успеха; интересуется наука, Вы изучаете ее – Вы, обязательно, добьетесь успеха и в науке; желаете быть здоровым и интересуетесь здоровым образом жизни - Вы добьетесь успеха. Но будьте очень осмотрительны со своими мыслями и желаниями ... Если Вы смотрите в сторону неудач и бедности, Вы и там, как и везде, добьетесь успеха. Куда бы Вы не смотрели, в какую бы сторону не были направлены Ваши усилия, знайте, что там Вас ждет успех. Решать в какую сторону смотреть – только Вам. И по большому счету, неважно какое у Вас образование, Ваше материальное положение, социальный статус, и даже, сколько Вам лет. Важна мечта и непоколебимая вера в то, что Вы, обязательно, добьетесь своего. Не важно будет ли это легко, а так тоже бывает или же Вам придется пройти сквозь кучу испытаний. Будьте уверены, что Вы их, обязательно, пройдете и выйдете из них с новым опытом, навыками и победой. На пути может быть куча задач и вопросов, но нужно просто привыкнуть их решать. Кроме Вас никто не может запретить Вам идти к успеху и быть успешными.

Я же выражаю Вам огромную благодарность за то, что Вы нашли время прочитать эту книгу и искренне желаю Вам определиться с целью, поверить в свои силы и твердо решить, что нет ни одной причины, способной помешать Вам осуществить мечту. Помните, что если Вы не решитесь на это сегодня - завтра будет таким же, как и вчера. Так что дерзайте! Развивайтесь физически и духовно, тренируйте тело и ум, учитесь на ошибках, приобретайте опыт, вообще, живите интересной полной жизнью. Будьте здоровы, целеустремленны и успешны во всем! Компас успеха в Ваших руках!